



ROBERTO MOURE

INGENIERO FOTOVOLTAICO

PERFIL PERSONAL

Ingeniero comercial fotovoltaico con excelentes dotes de comunicación y altamente orientado al cliente.

Perfil tecnológico y gran capacidad analítica para detectar puntos de mejora y optimizar instalaciones fotovoltaicas.

Me gustaría orientar mi carrera profesional hacia el desarrollo de proyectos para poder seguir aprendiendo y adquiriendo nuevas aptitudes profesionales en su empresa

CONTACTO



Vitoria-Gasteiz (ÁLAVA)



roberto.moure71@gmail.com



//robertomoure

FORMACIÓN

Ingeniero Técnico Industrial en Electrónica Industrial. 2008
Universidad de Córdoba
(Colegiado n.º 2270. Álava)

Diplomado en Óptica y Optometría. 1993
Universidad Complutense de Madrid

HARD SKILLS

- Diseño y dimensionado de instalaciones de energía solar fotovoltaica
- Optimización energética equilibrio demanda/producción para autoconsumo
- Configuración PV. Ensayo primera solución
- Análisis de recurso solar y producción eléctrica
- Estudio de viabilidad técnica y económica
- Búsqueda de soluciones entre diferentes fabricantes del mercado
- Optimización de la instalación fotovoltaica y solución definitiva
- Elaboración de ofertas técnicas e ingeniería básica
- Diseño BT y MT
- Redacción de proyectos y memorias técnicas de instalaciones
- Presentación de ofertas a clientes
- Prospección y desarrollo del área de negocio
- Microsoft Office | AutoCAD | PVSyst | PVGIS | Sunny Design SMA

SOFT SKILLS

- TRABAJO EN EQUIPO: Animando a los miembros del equipo y haciendo ver a cada uno de ellos sus fortalezas. Valorando las ideas de los miembros del equipo para conseguir un mejor resultado global: "Sumando diferencias, multiplicamos resultados"
- CAPACIDAD DE PLANIFICACIÓN: Organizar la agenda de trabajo, alternando prospección, visitas a clientes y preparación técnica de ofertas para tener un flujo continuo de actividad

OTRA FORMACIÓN

- Diseño y Mantenimiento de Instalaciones de Energía Solar Fotovoltaica. 100 h. 07/2020-09/2020. COGITI
- Certificado de Profesionalidad de Nivel 3 en Desarrollo de proyectos de Instalaciones eléctricas en el entorno de edificios y con fines especiales. 520 h. Egibide-Jesús Obrero. 10/2012-05/2013. Vitoria-Gasteiz
- Diseño avanzado de instalaciones eléctricas de baja tensión. 60 h. 03/2016. COGITI
- Eficiencia Energética. 70 h. 04/2020-05/2020. COGITI

IDIOMAS

- Francés. C1
- Inglés. B1

- PERFIL TECNOLÓGICO. CAPACIDAD ANALÍTICA: Desarrollar el modelo de cálculo de inclinación/orientación/sombreado sobre cubierta para optimizar la instalación fotovoltaica, maximizando la producción de energía y generando importantes ahorros en costes de estructura
- ORIENTADO A OBJETIVOS: Consiguiendo los objetivos de ventas previamente comprometidos con la empresa
- PERFIL COMUNICADOR: Trabajar el discurso de ventas para conseguir “emocionar e ilusionar” al cliente. Transmitir al cliente un mensaje muy claro y sencillo de lo que vamos a llevar a cabo, tanto técnica como administrativamente. Presentar un estudio de viabilidad con operaciones muy claras y visualmente muy atractivas
- ORIENTADO AL CLIENTE: Diseñando la mejor solución técnica posible, buscando el mejor resultado para el cliente y transmitiendo la información con un mensaje muy claro

EXPERIENCIA LABORAL

Educación y crianza de mis hijas

FEBRERO 2015 - ACTUALIDAD

Syresa. Ingeniero Comercial

OCTUBRE 2013 - ENERO 2015

Solar del Valle. Ingeniero Comercial Fotovoltaico

ENERO 2010 - JULIO 2012

Ayuntamiento de Madrid. Personal de Servicios Internos

NOVIEMBRE 1999 - ABRIL 2009

Vision Center. Óptico Optometrista

SEPTIEMBRE 1996 - OCTUBRE 1999

Inopsa. Técnico Comercial

SEPTIEMBRE 1993 - AGOSTO 1996