



LOLES TIENDA

Promotora Comercial

Información de contacto

✉ lolestiendamaqueda@gmail.com



Lucena (Córdoba)



Linkedin



Carnet de conducir B, coche propio

Contribuyo a que las empresas **aumenten sus ventas** y fidelicen a sus clientes a través de un asesoramiento personalizado que dé visibilidad a las ventajas competitivas del producto o servicio para generar **confianza en la marca**.

FORMACIÓN

CURSO DE PROMOCIÓN Y VENTAS DE SERVICIOS TURISTICOS

SEPE 2022

CURSO DE DISEÑO DE PÁGINA WEB, Formación e Innovación Rural S.L. 2003

CURSO DE AUXILIAR ADMINISTRATIVO, Ayuntamiento de Lucena, 520 h.1991

COMPETENCIAS

Capacidad de Influencia.

Google Workspace.

Slack.

Negociación.

Análisis de la competencia.

Aptitud para el aprendizaje.

HABILIDADES

Habilidades

comunicativas.

Orientación al cliente.

Orientación a resultados.

Resolución de conflictos.

EXPERIENCIA

PROMOTORA COMERCIAL, Ibesol S.L Mayo 2017-Noviembre 2017.

- Mi objetivo era la captación del cliente in situ, con la intención de generar una venta a través de la información competitiva del servicio.

Logros profesionales: Fui líder en ventas en el mes de Octubre, aumentando mi tasa de ventas en un 70%.

ASESORA COMERCIAL, Revista ``El Rastrillo`` Abril 2006-Junio 2008.

- Mi labor consistía en la captación de empresas y negocios para gestionar su publicidad, además del cobro de la misma.

Logros profesionales: Conseguí un lanzamiento exitoso a través de un reclutamiento de más de 35 clientes.

PROMOTORA, Marketing Directo S.L Abril 2006-Junio 2008.

- Gestioné la promoción de un conjunto de 10 marcas de productos alimenticios, para ello elaboraba un plan de captación y degustación para que los clientes vieran la calidad de los productos y se interesaran por ellos.

PROYECTOS