

MABEL BERNARDO

Partnership y Desarrollo de negocio

PERFIL

Profesional experta en generación de nuevos clientes o partners, grandes dotes de comunicación, negociación, visión estratégica y global, análisis, planificación, reporting, organización y creatividad. Sensibilizada por los asuntos sociales de actualidad, participativa, comprometida. Muy positiva y sociable.



MADRID. 28036



MABELBERNARDO365@GMAIL.COM



LINKEDIN.COM/IN/MABELBERNARDO/



FORMACIÓN

Grado en Ciencias de la Información:
Publicidad y Relaciones Públicas.
CEU SAN PABLO

Inglés nivel profesional: C1
British English Madrid.

Actualmente cursando Google
Adwords y sus aplicaciones
publicitarias, y Gestión de contenidos.

DIGITAL TOOLS

**METODOLOGÍA AGILE: JIRA,
TRELLO**
MICROSOFT OFFICE
GOOGLE SUITE
GOOGLE ANALYTICS
APP STORES
CANVA
NOTION
CLICK SENSE
CMS TOOLS

CONOCIMIENTOS

DESARROLLO DE PROPUESTAS DE
VALOR CREATIVAS PARA LA MEJORA
DE LOS SERVICIOS.

DEFINICIÓN DE LA ESTRATEGIA Y
PLAN DE MARKETING PARA EXPANDIR
EL NEGOCIO.

ANÁLISIS DE MERCADOS,
TENDENCIAS, REPORTING, TRABAJO
POR OBJETIVOS, FIDELIZACIÓN DE
CLIENTES, CREACIÓN DE NUEVOS
PRODUCTOS, PRESENTACIONES EN
PÚBLICO.

EXPERIENCIA

Jefe de proyectos y estrategia_PLAYWING_Mayo 22 a Nov'22

- Responsable de la ejecución de la estrategia de la empresa. Trabajo por objetivos independientemente.
- Desarrollo de nuevos productos, análisis de recursos, estudios de viabilidad, posicionamiento y plan de marketing.

Jefe de licencias_SMILE AND LEARN_Nov'21-Abril 22

Jefe de contenido de video global_DIGITAL VIRGO_Mayo 20 -Abril 21

- Fidelización de grandes cuentas. Migración de contenidos entre plataformas digitales . Gestión de los equipos técnicos de CMS.

Diretor de Partnerships_DOCOMO DIGITAL_Enero 16 a Abril 20

- SPOC de los partnerships más importantes de la compañía.
- Creación de propuestas de valor para la consecución de objetivos y fidelización de los partners.
- Creación de campañas para redes sociales, Instagram, Facebook, App Stores...
- Premio PLATA MMA 2018 con Zinkia como partnership. Sección: Marketing. Lead Generation, Direct Response, conversion.

Jefe de Licencias_Buongiorno_Enero 10 a Dic'15

- Búsqueda de proveedores de contenido digital.
- Organización del evento de la aceleradora de Buongiorno, BIVentures. Adaptación de la web, selección de las Start Up, búsqueda de espacios y catering. Invitaciones, atención a los clientes. (9 meses)

Jefe de cuentas Televisión_iTouch Movilisto España_Enero 06 a Dic'09

- Gestión de clientes: Televisiones privadas y públicas como Tele5, Antena 3, La Sexta y Telemadrid.
- Presentación semanal de propuestas de valor para cada uno de los programas de TV.

Comercial_Periódico la Razón

Redactor Copy_Genetsis

Presentadora de Televisión_Sueca Televisió

Locutora de Radio_Radio Sueca 105.5

SOFT SKILLS

ADAPTABILIDAD
HABLAR EN PÚBLICO
RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS
CREATIVIDAD
TRABAJO EN GRUPO
EMPATÍA
ASERTIVIDAD
ALTRUISTA
COMPROMISO
LEALTAD