



JOSÉ CARLOS PINO TACINO

GESTOR COMERCIAL

EXPERIENCIA LABORAL

Como GESTOR COMERCIAL , he sido el encargado de transmitir personalmente la oferta de valor a los clientes, con la misión de atraer, satisfacer y fidelizar.

También he llevado la tarea de digitalización de los negocios (webs, compras delivery) en las siguientes empresas .

- MAKRO AUTOSERVICIO MÁLAGA / 6 meses.
- CASH MOLLINA AUTOSERVICIO / 11 meses
(Distribuidor de cervezas San Miguel y helados Royne).
- DESTILERIAS EL TAJO SL. / 6 años.
(Distribuidor cervezas grupo DAMM y SCHWEPES .
- CAMPODULCE CURADOS SA. / 1 año y 6 meses.
(Embutidos ibèricos, quesos y vinos nacionales).
- HUEVOS A. M. A / 1 año y 6 meses.
(Distribuidor de QUESERÍA ARIAS y YOPLAIT).

Como JEFE de SECCIÓN en GRANDES SUPERFICIES; he dirigido equipos de trabajo y he negociado con proveedores a nivel nacional.

He planificado el trabajo y objetivos de cada miembro de mi equipo, en las siguientes empresa;

- .CENTROS COMERCIALES CONTINENTE SA/ 2 años.
- HIPERMERCADOS REUNIDOS SA / 6 meses.

Como AUTOVENTAS, he repartido mercancías perecederas, abriendo nuevas rutas de clientes.

También he efectuado cobros de facturas y he preparado stock de mercancías, trabajando en las siguientes empresas;

- MOLINO DON FELIX / RONDA (MÁLAGA) / 1 año .
- Aceites y derivados / vinos Regantio .
- PESCADOS MORALES Y GODOY SL / 3 años y 6 meses.
- Distribución de pescados fresco, mariscos y congelados.
- MATADEROS INDUSTRIALES SOLER SL / 7 años y 6 meses.
- Comercialización de carnes frescas y embutidos PROLONGO.

HABILIDADES

- Anàlisis de datos y trazado de estrategias comerciales-
- Seguimiento y fidelización de clientes.
- Aperturas de nuevas rutas de ventas.
- Elaboración de presupuestos personalizados.

ESTUDIOS Y CURSOS

BACHILLER SUPERIOR

He cursado infinidad de cursos, destacando ;

VENDEDOR TÉCNICO, JEFE DE VENTAS, APLICACIONES INFORMATICAS DE GESTIÒN, INGLÈS COMERCIAL, MARCA PERSONAL Y TALLERES DE ENTREVISTAS.

SOBRE MÍ

Acredito una trayectoria profesional extensa y productiva.

He dirigido equipos de ventas, representando a grandes multinacionales.

Siempre me comprometo con la empresa que represento y agradezco toda formación continuada.

Quièn me conoce, me define como una persona bondadosa, cooperativa y con buen sentido de humor.

MÁS INFORMACIÓN

- Carnet de conducir.
- Coche propio.
- Disponibilidad total.

CONTACTO

✉ jose25.jcp@gmail.com

www.linkedin.com/in/jose-carlos-pino-tacino-6670348b