

FLORIN NEAGU



Ventas y Marketing Digital

Escucha activa | Liderazgo | Intraemprendedor
Trabajo en equipo | Empatía | Constancia

Más información

- Carné de conducir.
- Disponibilidad total.
- Disponibilidad para viajar.

☎ 617.904.339

✉ florin.neagu@hotmail.com

📍 Vilanova i la Geltrú,
Barcelona 08800

🌐 www.linkedin.com/in/florin-neagu



Perfil personal

El enfrentarme a un puesto de trabajo al que pensé no estar preparado, por llevar un **equipo** de adultos, cuando yo tenía 22 años, me hizo ver mis **fortalezas** y creer en mí. Ese **espíritu de superación** es lo que me ha acompañado desde entonces y lo que me ha permitido desarrollarme en el área de marketing y ventas con ilusión.

Me defino como intraemprendedor por la capacidad que tengo de mantener mis **valores** personales y profesionales. Como, ser **reflexivo**, **prudente** y **tolerante** en mi ámbito laboral para **trabajar en equipo**, adaptarme al cambio, ser un buen **líder**, potenciando la **escucha activa** y sabiendo gestionar las necesidades de los clientes.

Mi objetivo profesional es desarrollar mis **habilidades de cara al público** en una empresa de prestigio, enfocarme en la **permanencia de clientes**, a través de la **fidelización** basada en un trato distinguido.

Experiencia laboral

Marketing Digital | Septiembre 2020- Febrero 2022

- Diseño de estrategia de venta.
- Realización de presupuestos.
- Especialización en creación y optimización de campañas de publicidad, con compra de tráfico, llevando a una Landing Page, generando Leads y aumentando las ventas.

Tecnocasa | Febrero 2017- Noviembre 2017

- Búsqueda de inmuebles a puerta fría y clientes.

OVB Allfianz España S.A. Enero 2016 - Agosto 2016

- Venta de seguros.
- Productos financieros.
- Creación de equipo.
- Creación de cartera.
- Fidelización del cliente.

Formación

BeMaster. Formacion Marketing Digital Online
Marketing de Afiliados. 2021

ITO (Instituto de Trafico Online)
Experto en trafico online. Trafficker. 2020

Habilidades

- Capacidad de aprendizaje.
- Motivación y actitud positiva.
- Compromiso post-venta.
- Capacidad analítica.
- Resolución de problemas.
- Capacidad de adaptación.
- Inteligencia emocional.
- Definición de estrategias.

Idiomas

Castellano y Rumano:
Bilingüe.

Inglés:
Básico.