

FELIPE LUZURIAGA

linkedin.com/in/FelipeLuzuriaga



PERFIL PROFESIONAL

Gestor de Proyectos y Equipos de Trabajo, a nivel nacional, internacional y multisectorial [automatización, aeronáutica, I+D, energías renovables, ferroviario, biomecánico, ...]

Con más de 10 años de experiencia en Gestión Integral • Dirección técnica • Dinamización de equipos de trabajo • Organización y gestión de proveedores y subcontratas • Comercial y generación de ofertas • Supervisión técnica • Control económico, financiero y de plazos • Aseguramiento de la Calidad

Soy un apasionado de la gestión, entiendo el liderazgo desde el trabajo en equipo y la buena relación entre todos sus miembros. Me involucro al 100% en cada proyecto y soy capaz de entablar relaciones de confianza y respeto tanto con los clientes como con los miembros de mi equipo.

TRAYECTORIA PROFESIONAL

Project manager | ULMA Handling Systems Mar.2017-Abr.2018

Gestión de proyectos de Baggage Handling (sistemas de automatización de transporte de equipajes), asumiendo la responsabilidad completa desde la firma del contrato con el cliente hasta la entrega de las instalaciones, tomando el control tanto de los equipos internos como de las subcontratas de fabricación e instalación, y siendo interlocutor único con los clientes, tanto para AENA como en el resto del mundo (Brasil, México, Argelia, Rusia, Irán, Cuba, etc.)

- +6M€ en proyectos gestionados • Alta satisfacción por parte de los clientes
- 30 personas de equipos internos + 50 externas a mi cargo

Project manager | Bereiker Dic. 2014-Sep.2015

Gestión de proyectos de automatización industrial, con responsabilidad total desde la captación y generación de la oferta hasta la monitorización de la satisfacción del cliente, pasando por la supervisión de diseño, cálculo y fabricación tanto de proveedores como internos.

Responsable de los proyectos de I+D europeos (INTEFIX del ICT Innovation for Manufacturing SMEs del Séptimo Programa Marco), incluida su defensa exitosa en el General Meeting.

Key account manager | Ingeinnova May. 2012-Dic. 2014

Gestión y coordinación de la relación comercial con los clientes aeronáuticos nacionales e internacionales. • Definición comercial estratégica • Prospección y captación de clientes • Monitorización de la satisfacción • Fidelización del cliente.

Project manager | Ingeinnova Mar. 2011-Dic. 2014

Gestión de proyectos de utillaje y producto aeronáuticos (Airbus, Embraer, Colyae, ...), I+D (Etorgai, Gaitex, ...), automoción y energías limpias (Gestamp, Iberdrola, DSD, ...). A cargo desde la propuesta inicial al cliente incluyendo la generación de la oferta, hasta la entrega final; con control de todos los aspectos técnicos, de diseño, de organización, administrativos y económicos de los proyectos (tanto de capacidad interna como de las subcontrataciones).

Gestor de Proyectos | Biotechnology Institute (BTI) Oct. 2006-Ago. 2010

Gestión de proyectos de I+D y de desarrollo de productos biomecánicos bajo estándar FDA. A cargo del departamento de ensayos mecánicos. Responsable de la implantación de fabricación mediante CAD/CAM

Ingeniero estructural CAE | Biotechnology Institute (BTI) Feb. 2006-Oct. 2006

Análisis de modelos complejos de elementos finitos con los programas Msc Patran y Msc Marc

Ingeniería Técnica Mecánica [Nivel 2 MECES y 6 EQF]

Escuela Universitaria de Ingeniería de Vitoria-Gasteiz (UPV-EHU)

IDIOMAS

Inglés: C2 Competencia profesional completa, basada en la gestión de proyectos profesionales en inglés para múltiples clientes internacionales.

Euskera: B1+ Nivel medio

CURSOS DE ESPECIALIZACIÓN

Diseño de medios de producción por Egibide (15h, 2020)

Tecnologías para la industria 4.0 por Egibide (24h, 2019)

Desarrollo de habilidades de gestión por Otalora (50h, 2017)

PRL en la Construcción por Fremap (60h, 2017)

Gestión de empresas por Ayuntamiento de Vitoria Gasteiz (20h, 2016)

Utillaje Aeronáutico por Albatross Aeronautics (10h, 2014)

VENTAS por American Training Group (30h, 2012)

ISO 9001:2008 por eco3G (2h, 2011)

AMFE por Inge-innova (3h, 2011)

Diseño de experimentos por Jesús Obrero (40h, 2008)

Gestión de proyectos por BTI (30h, 2007)

INFORMÁTICA

Dominio a nivel experto del entorno **Windows-Office** e Internet. Además de **Ms. Project** y del paquete ofimático OpenOffice (OOo) Conocimientos a nivel usuario de GNU/Linux (Red-Hat, SUSE, Ubuntu, ...)

Ingeniería Asistida por Ordenador [CAE]: MSC Patran, Nastran, Marc y Fatigue; ANSYS

Diseño Asistido por Ordenador [CAD]: Unigraphics, Autocad, Catia.

Fabricación Asistida por Ordenador [CAM]: Delcam, Gibbscam

LOGROS

Patentes:

- Threaded connection with variable gap [WO2008155633 (A2)]
- Dental implant with an optimized external thread profile [WO2008155637 (A1)]
- Threaded part to be connected to the threaded hole of an implant [WO2010037875 (A1)]
- Implant removal tool [US2009317771 (A1)]

Publicaciones científicas:

- Finite element analysis of the influence of the offset placement of an implant-supported prosthesis on bone stress distribution. J Biomed Mater Res B 2009; 89:275-281
- Influence of implant length, diameter and geometry on stress distribution using finite element analysis. Int J Periodont Rest Dent 2010;30:89-95